

华通教育集团杭州分校

招聘简章

一、公司介绍

华通教育集团，总部设在北京，在上海、合肥、西安、杭州等多地设有分公司，全国拥有多家大型个性化学习中心。自成立以来，华通教育集团凭借着一流的师资队伍、专业的服务团队、先进的辅导系统、高效的教育方法和完善的管理模式，先后帮助数以万计的社会在职人员顺利通过职业资格考试，为企业输送大批优秀人才，得到学员和公司的一致好评。

建筑类：一、二级建造师 消防工程师 造价工程师 监理工程师

学历类：高起专 专升本 自考 成教 远程

医药类：执业药师 执业医师 初级护师 主管护师

职称类：助理工程师 中级工程师 高级工程师 论文发表

综合类：教师资格证 资质代理 三类人员 技工 特种工 七大员

二、招聘岗位

| 岗位 | 岗位职责 | 任职资格 | 岗位待遇 |
|------|--|--|---|
| 教务管理 | 1、服务学员，以提高学员通过率为第一要务； 2、安排教室，通知学员上课时间、地点； 3、整理学习、复习资料； 4、定期回访资料，跟进学员学习情况； 5、联系、服务老师； 6、负责采购、发放学员教材、课本； 7、每天定期发送知识点、学习内容、习题给学员； 8、课前跟老师沟通上课安排，打印资料，课后收集学员反馈意见。 | 1. 男女不限，优秀应届毕业生优先考虑； 2. 普通话流利，性格开朗大方，有较强的沟通能力以及交流技巧，亲和力； 3. 做事认真努力，有责任心，能承受压力； 4. 有团队协作精神，敢于接受挑战。 | 1、签订正式劳动合同后，缴纳五险； 2、每年享受带薪年假、法定节假日、生日等福利； 3、完善的入职培训和在职培训，能让你在同类岗位上更具有竞争力； 4、良好的工作环境和团队氛围； 5、丰富的员工活动：体检、生日福利、月度聚餐、户外拓展、国内外旅游、团建活动。 |
| 网络推广 | 1、制定并执行 SEM 推广计划，负责 SEM 数据监控、投放产出分析以及效率的优化； 2、定期提供数据分析报 | 1、1 年以上 SEM 工作经验，百度（为主）、360 搜索、神马搜索，推广后台的管理及优化； 2、理解搜索引擎营销，掌 | 1、竞争力的薪资，缴纳五险； 2、奖励机制：高额年终奖 3、节日福利，生日福利、月度聚餐、户外拓展、国内 |

| | | | |
|--------------------|---|--|--|
| | <p>告，并找出相应的改进方法，保证 SEM 推广正常有效推进；</p> <p>3、账户日常数据监测系统维护,SEM 推广数据整理，报告撰写；</p> <p>4、监控和研究竞争对手及其他网站搜索营销策略，提出调整方案，不断优化账户提高质效；</p> | <p>握搜索引擎的关键词广告模式，熟悉搜索引擎竞价原理；</p> <p>3、擅长做 SEM 策略，有能力通过策略来推动整体的业务增长；</p> <p>4、sem 服务行业从业者优先。</p> | <p>外旅游、团建活动统统都有！</p> <p>4、带薪年假、年度体检，健健康康上班。</p> <p>5、技能培训、管理培训、员工分享，跟随时代潮流。</p> <p>6、一天 7 小时工作，不加班，爽翻天。</p> |
| <p>销售代表</p> | <p>1. 负责课程市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度及月度销售计划。</p> <p>2. 根据公司市场营销战略，提升销售价值，控制成本，扩大公司课程在所负责区域的销售，积极完成销售量指标，扩大市场占有率。</p> <p>3. 与客户保持良好沟通，实时把握客户需求，维护和开拓新的销售渠道和新客户，自主开发及拓展客户。</p> <p>4. 根据公司产品、价格及市场策略，独立处理报价、合同条款的协商及合同签订等事宜。</p> <p>5. 动态把握市场价格，定期向公司提供市场分析及预测报告和个人工作周报，以及负责区域销售活动的策划和执行。</p> | <p>1、20-30 岁，口齿清晰，普通话流利，语言富有感染力；</p> <p>2、对销售工作有较高的热情，有活力，嗨起来；</p> <p>3、能相互学习，相互好的影响，一起进步；</p> <p>4、性格坚韧，思维敏捷，具备良好的应变能力和承压能力；</p> <p>5、有敏锐的市场洞察力，有强烈的事业心、责任心和积极的工作态度，有相关电话销售工作经验者优先。</p> | <p>1、薪资结构：行业高底薪与提成：月工资=无责任底薪（3000 起）+绩效（1000）+高提成（10%-20%）+奖金（上不封顶）；月薪收入过万以上。</p> <p>2、缴纳五险，带薪享受国家法定节假日；</p> <p>3、成熟的培训体系：根据员工成长阶梯安排岗前培训、衔接培训、转正后培训等全方位的持续培训，并对于培训表现出色员工给予奖励。</p> <p>4、公正的晋升机制：实习课程顾问——正式课程顾问——金牌课程顾问——见习主管——项目主管——项目总监——副校长——合伙人。</p> <p>5、其他福利：体检、生日福利、月度聚餐、户外拓展、国内外旅游、团建活动。</p> |
| <p>储备干部</p> | <p>1、负责企业培训课程的销售及推广；</p> <p>2、根据市场营销计划，完成部门销售指标；</p> <p>3、开拓新市场，发展新客户，增加产品销售范围；</p> <p>4、负责辖区市场信息的收集及竞争对手的分析；</p> <p>5、负责销售区域内销售</p> | <p>1、18-35 岁，口齿清晰，普通话流利，语音富有感染力；</p> <p>2、对销售工作有较高的热情；</p> <p>3、具备较强的学习能力和优秀的沟通能力；</p> <p>4、性格坚韧，思维敏捷，具备良好的应变能力和承压能力；</p> <p>5、有敏锐的市场洞察力，</p> | <p>1、薪资结构：行业高底薪与提成：月工资=无责任底薪（4000 起）+绩效（1000）+高提成（10%-20%）+奖金（上不封顶）；月薪收入过万以上。（注：个别优秀人士工资可面议！上不封顶，可达自己心中理想薪资！！）</p> <p>2、成熟的培训体系：根据员工成长阶梯安排岗前培</p> |

| | | | |
|--------------------|--|---|---|
| | <p>活动的策划和执行，完成销售任务；</p> <p>6、完成个人销售业绩及团队业绩；</p> <p>7、管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划。</p> <p>8、采取多种方式进行市场新客户群体开发，如电销、拜访等，对客户目标群体进行细分，发掘潜在客户并进行跟踪、营销、签单、收款等系列工作，并协助完成售后服务工作。</p> | <p>有强烈的事业心、责任心和积极的工作态度，有相关销售工作经验者优先。</p> <p>不需要您有舌战群儒、游说四方、语惊四座的口才，但，您也得有娓娓而谈的伶牙俐齿。</p> | <p>训、衔接培训、转正后培训等全方位的持续培训，并对于培训表现出色员工给予奖励。</p> <p>3、公正的晋升机制：试用课程顾问——正式课程顾问——金牌课程顾问——见习主管——项目主管——项目总监——副校长——合伙人。</p> <p>4、缴纳五险，带薪享受国家法定节假日；</p> <p>5、其他福利：体检、生日福利、月度聚餐、户外拓展、国内外旅游、团建活动、绩效奖金、现金奖励。</p> |
| <p>项目主管</p> | <p>1、了解客户的需求点，根据客户需求给出合适的合作模式</p> <p>2、有销售团队管理和教育行业招生经验或相关领域工作经验</p> <p>3、有自己的管理方式，能很好的跟下属沟通</p> <p>4、热爱教育事业、对教育培训领域充满信心</p> <p>5、抗压能力强，有团队合作精神、对工作对伙伴有高度责任感</p> <p>6、1年以上销售行业工作经验，1年以上销售管理工作经历者优先</p> | <p>1) 大专及以上学历、有招生经验者优先；</p> <p>2) 自信、坚韧、目标明确、吃苦耐劳；</p> <p>3) 有较强的学习力、应变能力、抗压能力、销售能力；</p> <p>4) 善于沟通、亲和力强、协调说服力强；</p> <p>5) 热爱教育行业，有良好的客户服务意识、能适应灵活的工作时间（包括周末）</p> | <p>1、底薪（4000-5000）+个人提成（10%-25%）+团队提成+1000 绩效工资+活动激励奖+优秀团队奖+年终奖等</p> <p>2、依法享受法定节假日；带薪年假等福利待遇。</p> <p>3、依法享受五险。</p> <p>4、充满激情、富于创新、开心惬意、畅所欲言、平等尊重的优秀工作氛围。</p> <p>5、有良好的发展上升空间：项目主管——项目总监——副校长——合伙人。</p> |

工作时间：早上：9:00-12:00 下午：1:30-：5:30 国家法定节假日正常放假

年轻的小伙伴们：90后已经占据职场的大部分席位，工作环境充满激情和活力，你也能很快找到志同道合的朋友，工作生活都不再孤单。

三、联系方式

公司地址：西湖区文二路 207 号耀江文欣大厦 10 层华中通慧

联系电话：18042476751 **人事部丁宋佳**